

MA PREMIÈRE FOIS AVEC... PROXI DENTAL

Le Dr Catherine Engel a opté pour la prothèse d'import Proxi Dental. Et, ce, pour pouvoir répondre au mieux aux besoins de sa patientèle. « Il y a deux raisons pour lesquelles j'ai choisi d'investir dans la prothèse d'import au cabinet et, plus précisément, celle de chez Proxi Dental... »

« ... Tout d'abord, première raison, parce que j'ai décidé de proposer de la qualité à mes patients. Or, je suis un cabinet de province loin d'une grande ville et ma patientèle est composée de patients qui ne comptent pas forcément parmi les plus fortunés : et ma conception de mon métier est de soigner toutes celles et ceux qui veulent bien franchir ma porte ! Si l'on regarde de près la tarification pratiquée dans les villes de province par rapport aux grandes villes : les couronnes céramiques sont obligatoirement plafonnées et, ce, souvent autour de 500 € alors que dans les grandes villes les tarifs varient de 800 € à 1 000 €. Mais si les

tarifs peuvent varier du simple au double selon les régions, mon équipement et mon organisation en revanche n'ont pas à rougir de la comparaison avec les cabinets des grandes villes : j'ai un plateau technique très complet (donc coûteux) ainsi que trois assistantes très performantes qui font un travail formidable tant

QUI EST-ELLE ?

Dr Catherine Engel
Chirurgien-dentiste à Plérin (22)

Thésée depuis 1993 et diplômée de Paris V, le Dr Catherine Engel est installée depuis 20 ans dans les Côtes d'Armor à Plérin.

Cette praticienne de 49 ans travaille aujourd'hui sur un plateau technique de 200 m² équipé d'un bloc, d'un Cone Beam mais aussi de trois fauteuils.

À l'heure actuelle, elle pratique une dentisterie axée sur la réhabilitation globale avec une activité importante de prothèses notamment esthétiques.

au niveau de l'accueil, du secrétariat que de la stérilisation, de la gestion du stock et de la traçabilité ainsi que du travail à quatre mains... Je tiens également à rester performante et je suis pour cela engagée dans une démarche de formation continue, je prends beaucoup de temps à faire mes endo pour lesquelles je pose systématiquement la digue... cette exigence engendre un coût important ! En tant que gestionnaire raisonnée de mon cabinet, je me suis donc demandée comment je pouvais proposer à mes patients un niveau de service irréprochable, à la hauteur de la vision que j'ai de mon métier, tout en étant dans la possibilité de rémunérer correctement mes assistantes... le tout en restant capable d'évoluer et d'investir ! La réponse s'est imposée d'elle-même : en réduisant

la facture de la prothèse qui pesait beaucoup dans mon bilan, avec un impératif toutefois : ne pas déroger à la

Un conseil ? Essayer plusieurs laboratoires (qu'il s'agisse de laboratoires de proximité ou de laboratoires d'import) avant de s'engager

qualité. Pour ne faire aucune concession à mon cahier des charges, j'ai fait le choix de Proxi Dental. La mise en route de notre partenariat a été simple car nous avons un interlocuteur dédié (en l'occurrence Fabien) et petit à petit Proxi Dental est devenu notre laboratoire principal de prothèses. C'est un très bon compromis pour l'équilibre financier de mon cabinet et je pense que, pour un jeune praticien qui s'installe, cela peut être une solution ! Spécialisés dans la prothèse d'import, Proxi Dental nous permet de réaliser des économies substantielles :

de 30 à 50 % moins cher qu'un laboratoire de proximité, tout en assurant également une qualité de

réalisation similaire. Après avoir testé une dizaine de couronnes avec plusieurs laboratoires d'import, j'ai choisi Proxi Dental pour leur réactivité et la facilité de communication mise au service de leurs clients. Si vous êtes un jeune praticien, essayez plusieurs laboratoires de proximité et d'import, de manière à déterminer avec lequel d'entre eux la communication est la meilleure et pouvoir ensuite comparer la qualité du travail. Et pourquoi pas avoir deux laboratoires : un de proximité et un d'import... Le plus, c'est la complémentarité ! ■